

ТЕНДЕРНАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ
по проведению закупок способом тендера: «Модернизация электрических сетей
АО «ТАТЭК» на 2020 год».

Настоящая тендерная документация, предоставляемая организатором тендера – Акционерное общество «Талдыкорганская акционерная транспортно - электросетевая компания» потенциальным поставщикам для подготовки тендерных заявок и участия в закупках способом тендера: Модернизация электрических сетей АО «ТАТЭК» на 2020 год (далее – Тендерная документация), разработана в соответствии с Правилами осуществления деятельности субъектами естественных монополий, утвержденные приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 13 августа 2019 года № 73 (далее - Правила).

1. Предмет тендера

1. Настоящая Тендерная документация, разработана с целью предоставления потенциальным поставщикам полной информации об условиях их участия в тендере.
2. Заказчиком и организатором тендера выступает Акционерное общество «Талдыкорганская акционерная транспортно- электросетевая компания» (далее- АО «ТАТЭК»).
3. Тендер проводится с целью определения поставщиков на строительно-монтажные работы «Модернизация электрических сетей АО «ТАТЭК» на 2020 год».
4. Общая сумма тендера составляет - 674 035 017 (шестьсот семьдесят четыре миллиона тридцать пять тысяч семнадцать) тенге без учета НДС. Выделенные по каждому лоту суммы, указаны в Перечне закупаемых работ (Приложение №1 к тендерной документации).

2. Содержание тендерной документации

1. Настоящая Тендерная документация включает в себя:
 - перечень и объем закупаемых работ (**Приложение №1 к тендерной документации**);
 - форма заявки на участие в тендере (**Приложение №2 к тендерной документации**);
 - форма таблицы цен (**Приложение №3 к тендерной документации**);
 - перечень документов, подлежащих предоставлению потенциальным поставщиком в подтверждении его соответствия требованиям указанных в пункте 2 Тендерной документации;
 - квалификационные данные предъявляется потенциальным поставщиком согласно (**Приложение №4 к Тендерной документации**);
 - требования к оформлению тендерной заявки;
 - порядок, форму и сроки внесения гарантированного обеспечения тендерной заявки;
 - указание на возможность и порядок отзыва тендерной заявки;
 - место и окончание срока приема тендерных заявок, и срок их действия;
 - место, дату, время и процедуру вскрытия конвертов с тендерными заявками;
 - порядок обращения потенциальных поставщиков за разъяснениями по содержанию тендерной документации;
 - процедуру рассмотрения тендерной заявки;
 - требования к языкам тендерной заявки, договора;
2. Потенциальный поставщик при необходимости может запросить у организатора тендера разъяснения тендерной документации, но не позднее чем за пять рабочих дней до истечения окончательного срока представления тендерных заявок. Организатор тендера не позднее трех рабочих дней со дня получения запроса предоставляет ответ на такой запрос и направляет такое разъяснение всем потенциальным поставщикам, представившим тендерную заявку.
3. Потенциальному поставщику, изъявившему желание участвовать в тендере, необходимо до истечения окончательного срока предоставления тендерных заявок

предоставить организатору тендера в запечатанном конверте тендерную заявку в соответствии с тендерной документацией.

В случае предоставления потенциальным поставщиком тендерной заявки нарочно, секретарь тендерной комиссии, в случае его отсутствия отдел документации и контроля вручает потенциальному поставщику или его представителю талон-уведомление с указанием номера, даты и времени регистрации конверта с тендерной заявкой.

4. Тендерная заявка, предоставленная по истечении окончательного срока предоставления тендерных заявок, не вскрывается и в течении двух рабочих дней возвращается представившему ее потенциальному поставщику.

5. Срок действия тендерной заявки, представленной потенциальным поставщиком для участия в тендере, составляет не менее пятнадцати рабочих дней.

6. Потенциальный поставщик представляет организатору тендера заявку на участие в тендере (**Приложение №2 к тендерной документации**), с приложением следующей информации (документов):

1) документов, подтверждающих соответствие требованиям, предъявляемым к потенциальному поставщику:

копии лицензии, разрешения (уведомления), патента, свидетельства, сертификата, диплома в бумажном виде или в виде электронного документа, полученные в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, сведения о которых подтверждаются в информационных системах государственных органов;

копии устава юридического лица, заверенной подписью руководителя или лица, исполняющего его обязанности – для юридических лиц;

справки о государственной регистрации (перерегистрации) юридического лица, выданной регистрирующим органом по форме, установленной Министерством юстиции Республики Казахстан либо электронной копии заявления потенциального поставщика, содержащего ссылку на официальный интернет-ресурс государственного органа, выдавшего справку, использующего электронную систему регистрации, для физических лиц, осуществляющих частное предпринимательство без образования юридического лица – электронной копии выписки из государственного электронного реестра разрешений и уведомлений с указанием идентификационного номера уведомления о начале деятельности либо электронной копии заявления потенциального поставщика, содержащей ссылку на Государственный электронный реестр разрешений и уведомлений либо электронной копии документа о регистрации в качестве субъекта предпринимательства, для временного объединения юридических лиц (консорциум) – электронной копии соглашения с консорциумом и электронные копии справок о государственной регистрации (перерегистрации) участников консорциума;

копии электронного документа или копии справки (сведений) об отсутствии (наличии) налоговой задолженности налогоплательщика, задолженности по обязательным пенсионным взносам, обязательным профессиональным пенсионным взносам и социальным отчислениям по Республике Казахстан, выданной не ранее трех месяцев до дня вскрытия конвертов с тендерными заявками;

в случае, если потенциальный поставщик является плательщиком налога на добавленную стоимость, копии свидетельства о постановке на учет по налогу на добавленную стоимость либо бумажной копии электронного документа;

справки банка или филиала банка, в котором обслуживается потенциальный поставщик, об отсутствии просроченной задолженности по всем видам обязательств потенциального поставщика, делящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи справки, перед банком или филиалом банка (в случае, если потенциальный поставщик является клиентом нескольких банков второго уровня или филиалов, а также иностранного банка, данная справка представляется от каждого из таких банков). Необходимо, чтобы справка была выдана в срок не ранее трех месяцев, предшествующего дате вскрытия конвертов с тендерными заявками. Если справка подписана не первым руководителем банка, то справка представляется вместе с копией документа, прямо предусматривающего, что данному лицу предоставлено право подписи данных справок;

копии выписки из реестра участников, ведение которого осуществляется центральным депозитарием в соответствии с Правилами осуществления деятельности по ведению системы реестра держателей ценных бумаг, утвержденными постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 29 октября 2018 года № 249 (зарегистрирован в Реестре государственной регистрации нормативных правовых актов за № 17803), выданного не ранее тридцати календарных дней, предшествующих дате вскрытия конвертов – для юридических лиц, при отсутствии в уставе сведений об учредителях и ведении реестра участников центральным депозитарием;

в случае, если потенциальный поставщик не является резидентом Республики Казахстан и не зарегистрирован в качестве налогоплательщика Республики Казахстан, то представляется:

-копия справки налогового органа Республики Казахстан о том, что данный потенциальный поставщик является нерезидентом Республики Казахстан и не состоит на налоговом учете;

-копии правоустанавливающих документов с проставленным апостилем (легализованного) в соответствии с Законом Республики Казахстан «О присоединении Республики Казахстан к Конвенции, отменяющей требование легализации иностранных официальных документов»;

2) технической спецификации с описанием функциональных, технических, качественных и эксплуатационных характеристик работ а также документов, подтверждающих соответствие работ этим требованиям;

3) копии платежного поручения, подтверждающего внесение гарантийного денежного взноса на банковский счет организатора тендера либо оригинал банковской гарантии.

7. Не допускается передача потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям) на субподряд (соисполнение) в совокупности более двух третей объема работ.

8. Потенциальный поставщик может изменить или отозвать свою тендерную заявку до истечения окончательного срока представления тендерной заявки, не теряя при этом возможности на возврат гарантийного обеспечения своей тендерной заявки.

Уведомление об отзыве или изменении тендерной заявки направляется потенциальным поставщиком в письменной форме.

9. Тендерная заявка представляется потенциальным поставщиком в прошитом виде, с пронумерованными страницами, последняя страница заверяется подписью поставщика и оригинал банковской гарантии прикладывается к тендерной заявке отдельно. При этом, если техническая спецификация и (или) банковская гарантия прошиты вместе с тендерной заявкой, то это не является основанием для отклонения данной тендерной заявки. В этом случае оригинал банковской гарантии не возвращается потенциальному поставщику.

10. Потенциальный поставщик запечатывает заявку в конверт. После этого конверт запечатывается во внешний конверт.

Внутренний и наружный конверты:

1) адресуются организатору тендера по адресу: Республика Казахстан, 040000, Алматинская область, г.Талдыкорган, ул.Абылайхана, д. 274, кабинет № 211;

2) содержат наименование и адрес потенциального поставщика и слова «Закупки способом тендера: Модернизация электрических сетей АО «ТАТЭК» на 2020 год» по лоту № _____ (номер и наименование лота).

Изменение тендерной заявки, предусмотренное пунктом 8 Тендерной документации, готовится потенциальным поставщиком, запечатывается и представляется так же, как и сама тендерная заявка.

11. Потенциальный поставщик при представлении тендерной заявки одновременно вносит гарантийное обеспечение в размере одного процента от стоимости закупаемых работ, предложенной в его тендерной заявке.

12. Обеспечение тендерной заявки представляется в одном из следующих видов:

- 1) залога денег путем их внесения потенциальным поставщиком на соответствующий банковский счет организатора тендера;
- 2) банковской гарантии.

13. Срок действия обеспечения тендерной заявки - не может быть менее срока действия самой тендерной заявки.

14. Потенциальные поставщики не вносят обеспечение тендерной заявки, если:

1) являются субъектами малого предпринимательства и объем предлагаемых ими работ в стоимостном выражении в целом, по тендеру не превышает шестидесятикратного размера месячного расчетного показателя;

2) являются организациями, производящими работы, создаваемыми общественными объединениями инвалидов Республики Казахстан и объем предлагаемых ими работ в стоимостном выражении в целом, по тендеру не превышает восемнадцатикратного размера месячного расчетного показателя.

15. Организатор тендера возвращает обеспечение тендерной заявки в течение пяти рабочих дней с момента наступления следующих случаев:

1) истечения срока действия тендерной заявки;

2) вступления в силу договора;

3) отзыва тендерной заявки до истечения окончательного срока представления тендерных заявок;

4) отклонения тендерной заявки как не отвечающей требованиям тендерной документации;

5) прекращения процедур закупок без определения победителя тендера.

16. Обеспечение тендерной заявки не возвращается потенциальному поставщику, представившему тендерную заявку и ее обеспечение в случаях, если потенциальный поставщик:

1) отозвал или изменил тендерную заявку после истечения окончательного срока представления тендерной заявки;

2) не заключил договор о закупках, в сроки установленные пунктом 29 Правил, если он был определен победителем тендера или потенциальным поставщиком, занявшим второе место.

17. Конверты с тендерными заявками вскрываются тендерной комиссией в день, во время и в месте, которые указаны в тендерной документации.

В случае если для участия в тендере поступила одна тендерная заявка, то тендерная заявка должна быть вскрыта.

Потенциальные поставщики либо их представители могут присутствовать при вскрытии тендерных заявок и использовать средства видео- и аудиофиксации.

18. При вскрытии конвертов с тендерными заявками тендерная комиссия объявляет присутствующим лицам наименование потенциальных поставщиков, участвующих в тендере, предложенные ими цены, отзыв и изменения тендерных заявок, если они отражены документально, информацию о наличии или отсутствии документов, составляющих тендерную заявку, и регистрирует данную информацию в протоколе вскрытия конвертов с тендерными заявками.

Копия протокола вскрытия конвертов с тендерными заявками выдается потенциальным поставщикам, присутствующим при процедуре вскрытия, под роспись с указанием даты, времени и места получения, а отсутствующим направляется в срок не позднее трех рабочих дней со дня получения от них соответствующего запроса.

Протокол вскрытия конвертов с тендерными заявками на участие в тендере подписывается и полистно парафируется всеми присутствующими на заседании членами тендерной комиссии, ее председателем, а также секретарем тендерной комиссии.

Продолжительность времени между окончательным сроком приема тендерных заявок и началом процесса вскрытия конвертов с тендерными заявками не превышает двух часов.

19. Не допускаются при оценке и сопоставлении тендерных заявок запросы, предложения или разрешения с тем, чтобы привести тендерную заявку, не отвечающую требованиям тендерной документации, в соответствие с этими требованиями.

20. Тендерная комиссия после вскрытия конвертов не принимает к оценке и сопоставлению тендерные заявки потенциальных поставщиков, если:

1) не соответствуют техническим требованиям, установленным организатором тендера, за исключением случаев несоответствия технической спецификации, когда потенциальный поставщик предлагает лучшие функциональные технические, эксплуатационные и

качественные характеристики работ, технологические решения и (или) выполнение работ из лучших материалов;

2) потенциальный поставщик не внес обеспечение тендерной заявки, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 14 Тендерной документации;

3) тендерная заявка не отвечает требованиям, установленным пунктом 6 Тендерной документации;

4) цены тендерных заявок в тенге потенциальных поставщиков, допущенных к участию в тендере, превышают сумму, выделенную на закупки работ;

5) потенциальный поставщик является аффилированным лицом другого потенциального поставщика, подавшего тендерную заявку на участие в данном тендере (лоте), если в тендере приняли участие только аффилированные между собой лица;

6) в справке соответствующего налогового органа имеются сведения о налоговой задолженности и задолженности по обязательным пенсионным взносам и социальным отчислениям в размере одного тенге и более;

7) в копии справки банка или филиала банка имеются сведения о просроченной задолженности хотя бы по одному виду обязательств потенциального поставщика, длящейся более трех месяцев, предшествующих дате выдачи данной справки;

8) установлен факт представления недостоверной информации;

9) ценовое предложение потенциального поставщика признано тендерной комиссией демпинговым.

21. Ценовое предложение признаётся демпинговым в случае, если оно более чем на 50 процентов ниже суммы, предусмотренной на закупки тендерной документацией. Допускается представление демпинговой цены при условии внесения потенциальным поставщиком дополнительного обеспечения в размере 10 процентов от стоимости закупаемых работ, предложенной в его тендерной заявке.

22. Тендерная комиссия признает тендер (лот) несостоявшимся в случае, если:

1) после не принятия к оценке и сопоставлению тендерных заявок потенциальных поставщиков по любому из оснований, предусмотренных пунктом 20 Тендерной документации, осталось менее двух тендерных заявок;

2) на участие в тендере представили тендерную заявку менее двух потенциальных поставщиков;

3) победитель и потенциальный поставщик, занявший второе место, уклоняются от заключения договора о закупках в сроки, установленные пунктом 29 Тендерной документации.

23. Если тендер признан несостоявшимся в целом или по какой-либо части (лоту), то организатор закупок принимает одно из следующих решений:

1) об изменении тендерной документации и проведении повторного тендера;

2) об осуществлении закупок способом из одного источника.

Действия, указанные в настоящем пункте, оформляются приказами первого руководителя организатора тендера или лица, исполняющего его обязанности.

В случае внесения изменений в тендерную документацию, сроки и порядок проведения повторного тендера соответствуют проведению первоначального тендера.

В случае представления менее двух заявок на участие в тендере, приглашение на участие в закупках способом из одного источника направляется, в том числе потенциальному поставщику, представившему тендерную заявку на участие в тендере, при условии соответствия тендерной документации. Цена заключенного договора не превышает ценовое предложение потенциального поставщика, указанного в тендерной заявке на участие в тендере.

24. Тендерная комиссия оценивает, сопоставляет тендерные заявки, за исключением тендерных заявок потенциальных поставщиков не принятых к оценке и сопоставлению в соответствии с пунктом 20 Тендерной документации, и определяет выигравшую тендерную заявку на основе самой низкой цены и с учетом следующих критериев:

1) расходов на эксплуатацию, техническое обслуживание и ремонт;

2) сроков поставки выполнения работ;

3) соответствия функциональных, технических и качественных характеристик работ;

4) условия гарантий на работы;

5) квалификационных данных потенциального поставщика (Приложение №4 к тендерной документации).

25. Тендерная комиссия подводит итоги тендера в срок не более пяти рабочих дней со дня вскрытия конвертов с тендерными заявками.

26. При осуществлении закупок способом тендера тендерная комиссия оформляет протокол об итогах закупок способом тендера, в котором содержится следующая информация:

- 1) наименования и краткие описания закупаемых работ;
- 2) наименования и место нахождения потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
- 3) квалификационные данные потенциальных поставщиков, представивших тендерные заявки;
- 4) цена и другие основные условия каждой тендерной заявки;
- 5) изложение оценки и сопоставления тендерных заявок;
- 6) в случае не принятия к оценке и сопоставлению тендерных заявок - основания не принятия их к оценке и сопоставлению;
- 7) наименование победителя тендера по каждому лоту и условия, по которым определен победитель;
- 8) наименование потенциального поставщика, занявшего второе место по каждому лоту;
- 9) если в результате тендера не определен победитель - основания для принятия такого решения тендерной комиссией;
- 10) обобщенное изложение запросов о разъяснении тендерной документации, ответов на них, а также обобщенное изложение изменений и дополнений к тендерной документации;
- 11) срок, в течение которого подписывается договор закупок (но не более пяти рабочих дней со дня получения уведомления победителем тендера);

27. Протокол об итогах тендера в течение трех рабочих дней со дня подведения итогов тендера размещается организатором тендера на интернет-ресурсе, на котором публиковалось объявление о проведении тендера.

28. Организатор тендера в течение трех рабочих дней со дня подведения итогов тендера направляет победителю тендера уведомление и подписанный организатором тендера о закупках, соответствующий проекту договора в тендерной документации и извещает всех принявших участие потенциальных поставщиков путем опубликования на интернет-ресурсе, на котором публиковалось объявление о проведении тендера, результатов тендера с указанием его названия, а в случае, если тендер состоялся - победителя и всех потенциальных поставщиков, с указанием наименования и предложенных сумм тендера (лота).

29. Победитель тендера не позднее пяти рабочих дней со дня получения уведомления о признании победителем тендерной заявки на участие в тендере и проекта договора о закупках, подписывает договор о закупках письменно или уведомляет организатора тендера об имеющихся разногласиях или об отказе от подписания договора о закупках.

Если потенциальный поставщик признан победителем закупок и не подписывает договор о закупках в сроки, установленные настоящим пунктом, то организатор тендера заключает договор о закупках с потенциальным поставщиком, занявшим второе место, что подтверждается протоколом об итогах закупок.

30. Договор о закупках вступает в силу со дня подписания его уполномоченными представителями сторон.

31. Не допускается вносить какие-либо изменения и (или) новые условия в проект договора о закупках или в подписанный договор о закупках (за исключением уменьшения цены при условии неизменности качества, объемов и других условий, явившихся основанием для выбора поставщика), которые изменят содержание предложения, явившегося основанием для выбора поставщика.

32. К договору о закупках применяются нормы гражданского законодательства Республики Казахстан.

33. По требованию участника тендера ему предоставляется исчерпывающая информация о результатах тендера и причинах выбора победителя.

34. Потенциальный поставщик может обжаловать в ведомство уполномоченного органа или его территориальный орган неправомерные действия тендерной комиссии, секретаря тендерной комиссии (секретариата) и технических экспертов.

3. Таблица цен тендерной заявки.

34. Потенциальный поставщик предоставляет вместе с тендерной заявкой таблицу цен (Приложение №3 к тендерной документации).

35. Цены на работу должна включать в себя:

1) Цена за единицу, без учета налога на добавленную стоимость, закупаемого работы по лоту, с учетом всех расходов, в том числе на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и другое;

2) Общая сумма в тенге, без учета налога на добавленную стоимость, выделенная на закупку работы по лоту, с учетом всех расходов, в том числе на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и другое.

36. Потенциальный поставщик представляет одну цену по лоту.

37. Цены, предлагаемые потенциальным поставщиком, должны оставаться фиксированными в течение всего срока выполнения договора закупки и не должны меняться, за исключением случаев изменения законодательства Республики Казахстан.

4. Обеспечение тендерной заявки.

38. Потенциальный поставщик при предоставлении тендерной заявки одновременно вносит гарантийное обеспечение в размере 1% от стоимости закупаемых работ, предложенной в его тендерной заявке в форме, способом и на условиях, предусмотренных в тендерной документации.

39. Обеспечение тендерной заявки представляется в одном из следующих видов:

1) залога денег путем их внесения потенциальным поставщиком на соответствующий банковский счет организатора тендера;

2) банковской гарантии.

40. Обеспечение тендерной заявки в виде залога денег вносится потенциальным поставщиком на соответствующий счет организатора тендера:

АО «Талдыкорганская акционерная транспортно-электросетевая компания», БИН: 980 140 000 600, КБЕ 17, ИИК: KZ066010311000035913, БИК: HSBKZKX, БИН 980 140 000 600, Талдыкорганский региональный филиал АО «Народный Банк Казахстана».

5. Место и окончательный срок предоставления тендерных заявок.

41. Тендерные заявки предоставляются организатору тендера нарочно или по почте по адресу: 040000, г.Талдыкорган, ул. Абылай хана, 247, кабинет №211 (Управление технических условий и закупка) в срок до **12 час. 00 мин. «20» мая 2020 года.**

6. Вскрытие конвертов с тендерными заявками.

42. Тендерная комиссия вскрывает конверты с тендерными заявками в присутствии всех прибывших потенциальных поставщиков или их уполномоченных представителей **в 14 час. 00 мин. «20» мая 2020 года** в кабинете №207 (конференц-зал) АО «ТАТЭК» расположенного по адресу: Республика Казахстан, Алматинская область, г. Талдыкорган, ул. Абылай хана №274.

Председатель комиссии:

Управляющий директор по производству

Джельдыбаев С.Б.

Заместитель председателя комиссии:

Управляющий директор по экономике и финансам

Адамбекова Г.Е.

Члены комиссии:

Технический директор

Юрист юридического отдела

Начальник управления технических условий и закупка

Илипбаев Д.Ш.

Ушакпаев А.М.

Мырза А.

Перечень и объем закупаемых работ

Модернизация электрических сетей АО «ТАТЭК» на 2020 год

| Наименование организатора тендера | Наименование работ | Ед.изм. | Кол-во | Сумма в млн.тенге, без учета НДС |
|-----------------------------------|---|---------|----------|----------------------------------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| АО «ТАТЭК» | Лот № 1. Модернизация ПС-110/35/10 кВ № 159 «Карабулак» | шт. | 1 | 134 599,235 |
| | Лот № 2. Модернизация распределительных сетей 10/0,4 кВ г.Талдыкорган мкр «Восточный» | км/шт. | 26,949/6 | 161 399,386 |
| | Лот № 3. Модернизация ВЛ-10 кВ от ПС-103 до РП-10 кВ «Самал» г. Талдыкорган | км/шт. | 1,32/1 | 88 191,447 |
| | Лот № 4. Модернизация РП-10 кВ № 3 г. Талдыкорган | шт. | 1 | 55 377,919 |
| | Лот № 5. Модернизация РП-10 кВ № 12 г. Талдыкорган | шт. | 1 | 66 604,038 |
| | Лот № 6. Модернизация ПС-110/35/10 кВ № 182 «Бесколь» | шт. | 1 | 167 862,992 |
| | Итого: | | | 674 035 017 |

Управляющий директор по производству

Джелдыбаев С.Б.

Масалышев ОКС и СР Масалышев Р.А.

Кому _____
(наименование субъекта
естественной монополии)

От кого _____

(наименование потенциального поставщика)

Заявка на участие в конкурсе (тендере)

Наименование и номер конкурса (тендера): _____.

Наименование и номер лота по конкурсу (тендеру): _____.

Наименование и количество (объем) поставляемых товаров, выполняемых работ и оказываемых услуг: _____.

Описание и функциональные, технические, качественные и эксплуатационные характеристики поставляемых товаров: _____.

Срок и место поставки товаров, выполнение работ и предоставления услуг: _____.

Цена в тенге за единицу товара, работы и услуги без учета налога на добавленную стоимость, с включенными в нее расходов, связанных с поставкой товара, выполнением работ, оказанием услуг: _____.

Общая цена в тенге товаров, работ, услуг без учета налога на добавленную стоимость, с включенными в нее расходов, связанных с поставкой товара, выполнением работ, оказанием услуг: _____.

Сметный расчет или калькуляция стоимости, детально раскрывающая стоимость работ, услуг: _____.

Предельные объемы работ, услуг, которые могут быть переданы потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям) для выполнения работ, оказания услуг, являющихся предметом проводимых закупок: _____.

Настоящей заявкой выражаю его согласия осуществить поставку товара, выполнение работ, оказание услуг.

фамилия, имя, отчество (при наличии), должность (Подпись, дата)

Таблица цен
по запуску способом тендера: Модернизация электрических сетей
АО «ТАТЭК» на 2020 год

| № лота | Наименование лота | Цена за единицу, в тыс. тенге (без учета налога на добавленную стоимость, закупаемых работ по лоту, с учетом всех расходов, в том числе на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и другое) |
|--------|-------------------|--|
| 1 | 2 | 3 |
| | | |

Общая сумма в тенге, без учета налога на добавленную стоимость, выделенная на закупку работы по лоту, с учетом всех расходов, в том числе на транспортировку и страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и другое: _____.

Подпись руководителя

Подпись главного бухгалтера (при наличии)

МП

**Необходимые квалификационные данные, предъявляется потенциальным поставщиком
к тендерной заявке**

1. Необходимые материальные и трудовые ресурсы

1. Материальные ресурсы:

| № | Наименование | Ед.изм. | Кол-во |
|-----------------------------------|--|---------|--------|
| Измерительные приборы: | | | |
| 1 | Мост постоянного тока Р333 | шт. | 1 |
| 2 | Мегомметр | шт. | 1 |
| 3 | Измеритель контура заземления М-416 | шт. | 1 |
| Средства защиты: | | | |
| 1 | Указатель высокого напряжения УВН-35 кВ | шт. | 1 |
| 2 | Указатель высокого напряжения УВН-10 кВ | шт. | 1 |
| 3 | Плакаты безопасности | комп. | 2 |
| Спецтехника (машины и механизмы): | | | |
| 1 | Погрузчик фронтальные колесный | шт | 1 |
| 2 | Автогидроподъемники, высота подъема 28 м | шт | 1 |
| 3 | Автомобиль-самосвал, 7 т | шт | 1 |
| 4 | Автомобили бортовые, до 10 т | шт | 2 |
| 5 | Трактор колесный, 59 кВт (80 л.с.) | шт | 1 |

2. Трудовые ресурсы:

| № | Наименование | Кол-во |
|---|---|--------|
| 1 | Мастер, допущенный к работам в электроустановках напряжением до и выше 1000В имеющий V группы допуска | 1 |
| 2 | Электромонтажники, допущенные к работам в электроустановках напряжением до и выше 1000 Вольт имеющие IV группы допуска | 2 |
| 3 | Электромонтажники, допущенные к работам в электроустановках напряжением до и выше 1000 Вольт имеющие III группы допуска | 3 |

Управляющий директор по производству



Джельдыбаев С.Б